

31 MARS 2022

Session n°5 :

Commerce agricole : opportunités pour les PME et les entreprises sur les marchés d'exportation



*Série sur les entreprises
agroalimentaires des Caraïbes* ...





Tout commence avec la ferme Abaco Neem.

Sans la ferme, il n'y a pas de produit.





Abaco Neem produit une variété de produits de santé à usages multiples.

Produits de santé, produits corporels, produits pour animaux de compagnie et produits agricoles

VOIES D'EXPORTATION

DHL

FEDEX

UPS

Transporteur maritime

Transporteur aérien

Autres services de transport privé

Tous les transporteurs doivent se conformer aux règlements d'importation du pays dans lequel les marchandises sont importées.

Facture commerciale indiquant clairement le produit et le prix.

Preuve d'origine et adresse et coordonnées du fabricant.

Une fiche de données de sécurité peut être requise pour certains produits.

BARRIERES COMMERCIALES - il faut être conscient des taxes des pays d'importation

Coût du transport

Comparaison des prix avec des produits similaires sur le marché

Étude de marché pour comprendre les tendances - votre produit se vendra-t-il ?

Exigences d'étiquetage - Code universel des produits (CUP), ingrédients, bilingue

Connaître les codes tarifaires du pays pour faciliter le dédouanement - consulter les transitaires.

Taux de change des devises - les prix peuvent être affectés par les fluctuations des taux.

Dépendance à l'égard des distributeurs - pénétrer le marché local

Recevoir les paiements des clients

Frais de marketing - publicité sur le marché local

Frais d'assurance

Fixez le prix de votre produit - tenez compte de tous les coûts dans votre tarification - ne sous-estimez pas le prix pour pénétrer un marché, cela peut vous mettre en faillite ! Chaque étape coûte \$\$\$.

AVANTAGES

Accès à des marchés plus larges - générant un plus grand volume de ventes

Ne pas être dépendant d'un seul marché en cas de bouleversement économique dû à une catastrophe.



LE MONDE EST VOTRE MARCHÉ

Avec une recherche adéquate et le bon produit, vous pouvez faire des affaires partout dans le monde !

Avec Internet, les réseaux sociaux et les guides pratiques sur YouTube, si vous y consacrez du temps, vous pouvez réussir.



LA CLÉ DU SUCCÈS EST LE SERVICE ET LA FIABILITÉ

Être cohérent avec la production

Comment allez-vous gérer les dommages et les retours ?

Le suivi est la clé d'un bon service à la clientèle

MERCI

Adresse :

Don McKay Blvd.
Boîte postale AB-20317
Marsh Harbour
Abaco
Les Bahamas

Contacts :

Site web : <https://abaconeem.com/https://abaconeem.com/>
Téléphone : 1-242-367-4117
Courriel : info@abaconeem.com



La série sur les Succès des entreprises agroalimentaires des Caraïbes IICA-COLEACP se concentre sur les innovations et les réussites des entreprises et des PME dirigées par des agriculteurs des Caraïbes. Ces activités sont soutenues par le programme Fit For Market SPS, mis en œuvre par le COLEACP dans le cadre de la coopération au développement entre l'Organisation des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (OEACP) et l'Union européenne.



Merci

