

23 DE NOVIEMBRE DE 2022

Sesión n°7:

Habilidades empresariales esenciales para el éxito y el crecimiento empresarial



*Serie sobre las Empresas
Agroalimentarias del Caribe*



HABILIDADES EMPRESARIALES ESENCIALES PARA EL ÉXITO Y EL CRECIMIENTO EMPRESARIAL

DON FLETCHER

MEICO LTD

“BAREFRUIT JUICES”

TRINIDAD Y TOBAGO

SERIE SOBRE LAS EMPRESAS AGROALIMENTARIAS DEL CARIBE

IICA-COLEACP

Miércoles 23 Noviembre 2022

ALGUNOS FACTORES BASADOS EN MI PROPIA EXPERIENCIA

"Prueba la fruta.
Ir al natural"



Lima



Fruta de la pasión naranja

Autoexamen - temperamento

- Debes tener confianza en ti mismo y en tus capacidades. Especialmente como líder
- No se puede tener aversión al riesgo, miedo al mañana.
- Debes ser un eterno optimista: siempre ves el vaso medio lleno.
- Siempre una actitud positiva
- Sepa que usted marca la pauta de su organización. Sus empleados acabarán haciendo y pensando como usted de forma natural.

Competencias

- Creatividad en la resolución de problemas y generación de ideas
- Conocimiento profundo de los parámetros técnicos de los procesos de garantía de calidad
- Entienda claramente la propuesta de valor de su producto y ofrezca continuamente ese valor a los clientes.
- Una clara comprensión de la ventaja comercial única de su empresa y la alineación de todas las estrategias para maximizar esa ventaja.
- Relaciones sólidas con los agricultores y otros proveedores gracias a las habilidades interpersonales, el fomento de la confianza y el uso de prácticas empresariales favorables a los agricultores.

Consideraciones financieras

- El crecimiento requerirá el apoyo financiero de las instituciones de crédito, como los bancos, y, sobre todo en el caso de las pequeñas y medianas empresas (PYME), éstas utilizan la actividad contable como principal indicador del nivel de su operación y, por tanto, del dinero que pueden prestar. Por eso:
 - Canalizar toda o la mayor parte de la financiación a través del banco
 - Mantenimiento disciplinado de los registros. Esto también es importante para determinar si realmente estás logrando tus objetivos o simplemente "dando vueltas en el barro".
- Centrarse en los márgenes
- No deje escapar sus obligaciones legales. ¡Pague sus impuestos y contribuciones!

Activos intangibles

- Esté preparado para cambiar de dirección y adaptarse a las realidades de la situación empresarial.
- No te aventures en partes de la cadena de valor en las que tus habilidades y recursos son limitados.
- Una base espiritual es casi esencial para darle la confianza necesaria para superar la miríada de desafíos diarios.
- Visite las ferias internacionales siempre que sea posible para conocer las nuevas tecnologías de procesamiento y envasado y para establecer contactos.
- Suscríbase, en la medida de lo posible, a revistas específicas del sector y a revistas empresariales como Harvard Business Review, Business Week, Inc.

Activos intangibles (*a continuar*)

- Recuerda que cada supuesto fracaso es una oportunidad para aprender. Una vez que el dolor y la rabia se hayan calmado, resuelve no repetir esos errores y sigue adelante.
- Concéntrate en el objetivo principal, que es ganar dinero. No te distraigas con objetivos de vanidad.

¡GRACIAS!



La Serie del IICA-COLEACP sobre la Empresas Agroalimentarias del Caribe se centra en las innovaciones y los éxitos de las empresas y PYMEs lideradas por agricultores del Caribe. Estas actividades cuentan con el apoyo de lo programa Fit For Market SPS, ejecutados por COLEACP en el marco de la Cooperación al Desarrollo entre la Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OEACP) y la Unión Europea.



Gracias

