

23 NOVEMBRE 2022

Session n°7 :

Compétences entrepreneuriales essentielles pour la réussite et l'expansion d'entreprises



*Série sur les entreprises
agroalimentaires des Caraïbes*



LES COMPÉTENCES ENTREPRENEURIALES ESSENTIELLES POUR LA RÉUSSITE ET L'EXPANSION D'ENTREPRISES

DON FLETCHER

MEICO LTD

“BARE FRUIT JUICES”

TRINITÉ-ET-TOBAGO

SÉRIE SUR LES ENTREPRISES AGROALIMENTAIRES DES CARAÏBES

IICA-COLEACP

Mercredi 23 novembre 2022

QUELQUES FACTEURS BASÉS SUR MES PROPRES EXPÉRIENCES

« Goûter les fruits. Choisissez le naturel. »



Citron vert



Fruit de la passion-orange

Auto-examen - attitude

- Vous devez avoir confiance en vous et en vos capacités. Surtout en tant que leader
- Vous ne pouvez pas être réfractaire au risque - avoir peur du lendemain.
- Vous devez être un éternel optimiste - vous voyez toujours le verre à moitié plein.
- Attitude toujours positive
- Sachez que vous donnez le ton de votre organisation. Vos collaborateurs finiront naturellement par faire comme vous et penser comme vous.

Compétences

- Créativité dans la résolution de problèmes et la génération d'idées
- Connaissance approfondie des paramètres techniques des processus d'assurance qualité
- Comprendre clairement la proposition de valeur de votre produit et fournir continuellement cette valeur aux clients.
- Avoir une compréhension claire de l'avantage commercial unique de votre entreprise et de l'alignement de toutes les stratégies pour maximiser cet avantage.
- Avoir des relations solides avec les agriculteurs et les autres fournisseurs grâce à des compétences interpersonnelles, à l'instauration d'un climat de confiance et à l'utilisation de pratiques commerciales favorables aux agriculteurs.

Considérations financières

- La croissance nécessitera un soutien financier de la part d'institutions de prêt comme les banques, et en particulier pour les petites et moyennes entreprises (PME), elles utilisent l'activité du compte comme principal indicateur du niveau de votre opération et donc de l'argent qu'elles peuvent prêter. C'est pourquoi :
 - Faire transiter toutes ou la plupart des finances par la banque
 - Tenue de registres disciplinés. Ce qui est également important pour déterminer si vous atteignez réellement vos objectifs ou si vous ne faites que "tourner la toupie dans la boue".
- Concentrez-vous sur les marges !
- Ne laissez pas vos obligations légales vous échapper. Payez vos impôts et vos cotisations !

Compétences intangibles

- Être prêt à changer de direction et à s'adapter aux réalités de la situation de l'entreprise.
- Ne vous aventurez pas dans des éléments de la chaîne de valeur où vos compétences et vos ressources sont limitées.
- Une base spirituelle est presque essentielle pour vous donner la confiance nécessaire pour surmonter les innombrables défis quotidiens.
- Se rendre à des foires internationales dans la mesure du possible afin de se familiariser avec les nouvelles technologies de traitement et d'emballage et de créer des réseaux.
- Abonnez-vous, dans la mesure du possible, à des magazines spécifiques au secteur et à des magazines d'affaires tels que Harvard Business Review, Business Week, Inc. etc.

Compétences intangibles (suite)

- Rappelez-vous que chaque soi-disant échec est une occasion d'apprendre. Une fois que la douleur et la colère se sont estompées, prenez la résolution d'éviter de répéter ces erreurs et allez de l'avant.
- Restez concentré sur l'objectif principal, qui est de gagner de l'argent. Ne vous laissez pas distraire par des objectifs de vanité.

MERCI !



La série sur les Succès des entreprises agroalimentaires des Caraïbes IICA-COLEACP se concentre sur les innovations et les réussites des entreprises et des PME dirigées par des agriculteurs des Caraïbes. Ces activités sont soutenues par le programme Fit For Market SPS, mis en œuvre par le COLEACP dans le cadre de la coopération au développement entre l'Organisation des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (OEACP) et l'Union européenne.



Merci

