



Serie del IICA-COLEACP sobre las Empresas Agroalimentarias del Caribe

Sesión n°5:

Comercio agrícola: oportunidades para las PYMES y empresas en los mercados de exportación

Jueves 31 de marzo de 2022 - 10:00-12:00 EST

DATOS DE LOS ORADORES

Isolina BOTO – Responsable de Redes y Alianzas, COLEACP

Isolina Boto es la responsable de Redes y Alianzas de COLEACP, una asociación sin ánimo de lucro de operadores del sector agroalimentario que opera en las regiones de la Unión Europea (UE), África, el Caribe y el Pacífico (ACP). Isolina tiene más de 25 años de experiencia en desarrollo agrícola. Comenzó su carrera en la Comisión Europea y también ha trabajado con varias embajadas y ONG de los países ACP en áreas relacionadas con la seguridad alimentaria, el desarrollo rural y el comercio. Antes de incorporarse a COLEACP, fue directora de la oficina de Bruselas del Centro Técnico de Cooperación Agrícola y Rural ACP-UE (CTA) del 2004 al 2020, implementando iniciativas políticas relacionadas con la cooperación ACP-UE en el ámbito del sector agroalimentario. Ha dirigido proyectos de agronegocios en apoyo del desarrollo de la capacidad de las pequeñas y medianas empresas (PYME), los empresarios y las organizaciones de agricultores en África, el Caribe y el Pacífico, y ha desarrollado el programa de agroturismo con el fin de vincular los sectores de la agricultura, comercio y turismo en los países ACP.

Allister Reynold GLEAN – Especialista Técnico, Programa de Comercio Internacional e Integración Regional / Representante en Barbados, IICA

Allister Glean es el representante (en funciones) del Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA) en Barbados. Durante los últimos cinco años ha sido el especialista en agroindustria internacional y cadena de valor de la Delegación de Santa Lucía. Allister ha trabajado extensamente en el sector agrícola durante más de 20 años, incluyendo la investigación y el desarrollo agrícola, el desarrollo de la agroindustria, el procesamiento de alimentos y bebidas, y la financiación del desarrollo de la agroindustria. Allister ha impartido clases a tiempo parcial para la enseñanza superior durante más de 16 años en las áreas de marketing, planificación estratégica y ética empresarial.





Formado en gestión y marketing, Allister también tiene títulos universitarios en relaciones internacionales y desarrollo agroalimentario. También es abogado con un interés particular en la gobernanza, el desarrollo de mercados y la facilitación del comercio.

A Allister le apasiona trabajar con las micro, pequeñas y medianas empresas, centrándose en las mujeres, los jóvenes y los grupos de productores. También es un pequeño agricultor que produce alimentos en una parcela de 2 ½ acres.

Daphne MIAOULIS – Directora General, Abaco Neem, Bahamas

De nacionalidad bahameña y nacida en Kingston (Jamaica), Daphne ha trabajado en París (Francia), Venecia



(Italia) y Bahamas. Es cosmetóloga de formación, profesora de yoga y agente inmobiliaria con licencia. A lo largo de su carrera profesional, Daphne ha trabajado en ventas inmobiliarias, como directora de ventas y marketing para Sun Tee, como directora de compras y ventas al por menor para el grupo de empresas Nassau Cruises, y ha dirigido su propio centro de yoga en el centro de Nassau.

En la actualidad, Daphne dirige Abaco Neem Limited con su marido, Nick Miaoulis, la única granja orgánica certificada de las Bahamas que produce más de 23 productos diferentes de salud y belleza a base de neem. (o nim) En los últimos diez años, la línea de productos ha ganado popularidad en las Bahamas, el Caribe, Norteamérica y Europa. La alta calidad constante de sus productos, especialmente el aceite de neem puro y certificado como orgánico, ha llevado a Daphne y Nick a ampliar su experiencia agrícola como consultores en una finca de 32.000 acres en la región del Chaco de Paraguay. Ambos están orgullosos de formar parte de la expansión del sector agrícola bahameño mediante la producción de productos de valor añadido que contribuyen al bienestar y la cultura del país.

Roy NEWELL – Especialista Técnica, IICA

Roy Newell es el Director General de Tijule Company Limited, una empresa alimentaria situada en Palmers Cross, Clarendon, Jamaica. Tijule es una empresa familiar fundada en 1982 por la tía de Roy, Juliet Newell, una renombrada nutricionista y científica alimentaria jamaicana. La empresa comenzó a exportar en 1984 y actualmente el 95% de su producción de salsas, condimentos, bammy (pan plano de yuca tradicional jamaicano), etc. se vende en los mercados internacionales.

Roy es ingeniero de profesión, licenciado en Toronto. Trabajó con éxito en industrias relacionadas en Canadá antes de regresar a Jamaica para dirigir el negocio familiar. También ha invertido en nichos viables en el sector agrícola ofreciendo el alquiler de equipos y otras actividades independientes.

En los últimos ocho (8) años, Tijule ha crecido significativamente bajo el liderazgo de Roy en términos de capacidad de producción y habilidades, mayor uso de materias primas agrícolas para diversificar en nuevos productos, aumento de las responsabilidades sociales con múltiples partes interesadas, incluyendo los jóvenes en riesgo en las comunidades donde viven los trabajadores de Tijule y donde opera la empresa.



René NOORDAM – Fundador & Director, Grupo René Noordam, Países Bajos/Polonia/República Dominicana

René Noordam es el fundador y director del René Noordam Group.

René creció en una familia de agricultores y comerciantes de los Países Bajos. Se trasladó a Polonia en 2005 para desarrollar su propio negocio agrícola. En 2009 comenzó a importar frutas y verduras holandesas a Europa del Este. Debido a la creciente demanda de frutas exóticas y cítricos, René comenzó a importar estos productos a Europa en 2012. En 2017, René descubrió el potencial de la República Dominicana y creó una empresa con un socio local para exportar frutas exóticas directamente a los clientes. En 2020, René se convirtió en accionista de una empresa dominicana de plátanos orgánicos fundada por 12 productores de plátanos y se hizo responsable de las ventas.

En la actualidad, René Noordam Group se encuentra en los Países Bajos, la República Dominicana y Polonia y vende frutas y hortalizas de alta calidad de todo el mundo directamente desde el origen hasta el cliente final.

Roderick St. CLAIR – Director General, Asociación Cooperativa de Nuez de Granada, Granada

Roderick St.Clair es especialista en agronegocios, especialmente en marketing y desarrollo de la cadena de valor.



Ha trabajado durante más de dos décadas en el sector de la agricultura en Granada, principalmente en la comercialización de productos frescos como director de la Junta Nacional de Comercialización e Importación. En 2019, entró en el subsector de las especias como director general de la Asociación de Cooperativas de Nuez de Granada.

Antiguo profesor de ciencias en un instituto, Roderick también ha sido columnista en un periódico y ha sido el presentador/productor del programa de radio sobre agricultura, TopSoil, y del Foro de Agricultura del Caribe, que se han emitido más allá de Granada.

Roderick es licenciado en Gestión de la Calidad Total, tiene un MBA en Negocios Internacionales y un Diploma en Desarrollo Empresarial a través de la Cadena de Valor y Mercados de Servicios Empresariales. Ha desarrollado y mantiene una sólida red de contactos con actores y expertos de la industria mundial.

En octubre de 2020, Roderick fue designado para representar los intereses de los agricultores y pescadores como senador en la cámara alta del Parlamento de Granada.

Christophe SUREAU – Director General, SURAL-SACICC sas, Francia

Christophe Sureau es Director General y accionista mayoritario de SURAL-SACICC sas, una empresa francesa creada en 1958 que importa productos alimenticios ecológicos certificados de diferentes regiones del mundo, como Sri Lanka, Dinamarca, Ecuador o Colombia, para abastecer al sector minorista francés (Carrefour, Auchan, Cora, Intermarché, etc.).



Christophe es también Director General y accionista mayoritario de la empresa guyanesa AMAZON CARIBBEAN GUYANA Ltd, que cosecha y envasa palmitos cultivados de forma ecológica en Guyana.

Como ciudadano francés naturalizado de Guyana, Christophe fue nombrado por el Primer Ministro francés consejero comercial de Francia en Guyana.



Christophe también es presidente del Sindicato Nacional de Comerciantes Especializados en Epicerie (Syndicat National des Négociants Spécialisés de l'Epicerie) y director de la Federación Francesa de Importadores de Alimentos (Fédération des Importateurs de Produits Alimentaires, FIPA).

Koen VANDERHAEGEN – Responsable Perspectivas de mercado, COLEACP

Koen Vanderhaegen es ingeniero en ciencias biológicas y está especializado en la producción de cultivos tropicales. Se incorporó a COLEACP en 2019 tras sus estudios y experiencias de investigación en Ecuador, Etiopía y Uganda y se convirtió en el responsable del departamento sobre las perspectivas de mercado. Con su equipo de 6 personas, reforzado por una amplia red de expertos externos, Koen proporciona información cuantitativa y cualitativa sobre el comercio y los mercados de frutas y hortalizas ACP a los miembros de COLEACP y a las partes interesadas. Además de estos servicios de información sobre el mercado, el departamento sobre las perspectivas de mercado ofrece apoyo comercial en forma de búsqueda de contactos B2B, apoyo de marketing, etc.



Roxanne WAITHE – Especialista Técnica, IICA

Roxanne Waithe es la Especialista técnica de la oficina del IICA en Barbados. Aporta su experiencia en la formación y certificación de personas implicadas a todos los niveles en el sector agroalimentario, tiene experiencia probada en el desarrollo y gestión de proyectos nacionales y regionales, y también trabaja con programas de agroturismo y cambio climático.



Roxanne es doctora en Educación (2017) por la Universidad de las Indias Occidentales (University of the West Indies), Jamaica, con especialización en educación y formación técnica y profesional, tiene un máster en Gestión de la Hostelería y el Turismo (2006) y es licenciada en Educación (2005).

Leo WILLIAMS – SEAF Caribbean SME Growth Fund, IDB

Leo Williams es el Director General de este nuevo fondo de capital privado en la región. El Sr. Williams es un experimentado profesional de la inversión con 25 años de experiencia en asesoramiento empresarial y de inversiones en el Caribe y Estados Unidos. Antes de incorporarse al SEAF, fundó Williams & Associates Investments, una empresa de asesoramiento en materia de inversiones centrada en la obtención de capital para empresas en Jamaica y la región del Caribe. Fue director ejecutivo y jefe de desarrollo de negocios internacionales de Jamaica Money Market Brokers Ltd. y ayudó a establecer JMMB en la República Dominicana. También fue director de la Bolsa de Valores de Jamaica. El Sr. Williams también dirigió varias divisiones de General Electric USA y España y fue consultor del Boston Consulting Group.



4



El Sr. Williams, que habla con fluidez el español y tiene un amplio conocimiento de América Latina y la región del Caribe, ha ayudado a las empresas a lanzarse y crecer a nivel mundial, especialmente en los mercados de habla no inglesa. Es licenciado en ingeniería por la Universidad de Princeton (Estados Unidos), tiene un máster en ingeniería y otro en estudios internacionales por la Universidad de Pensilvania, y un máster en administración de empresas por la Escuela de Negocios de Wharton (Estados Unidos).