



## PERFIL EMPRESARIAL



**AKATA FARMS**

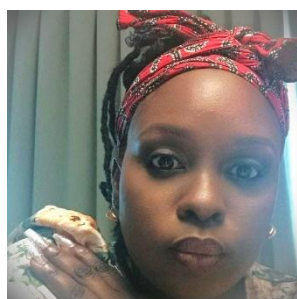
**Granada**

[Sitio web](#)

### SOBRE AKATA FARMS

- **Estado de la empresa:** Privada.
- **Año de registro:** 2016.
- **Número de empleados:** 15 empleados.
- **Sector de negocios:** Agroindustria.

#### Bevon Chadel Charles – Fundadora



Bevon Chadel Charles es una emprendedora e innovadora agrícola de Granada que impulsa la agricultura sostenible y el crecimiento económico inclusivo. Como fundadora y directora ejecutiva de Akata Farms, combina prácticas climáticamente inteligentes, herramientas digitales y gestión de la tierra para empoderar a los agricultores y fortalecer las economías rurales. Desarrolló AkataGrow, una plataforma que ayuda a los agricultores a realizar un seguimiento y mejorar sus operaciones, al tiempo que amplía el acceso a la financiación. Con experiencia en negocios internacionales, inteligencia artificial y sostenibilidad, su trabajo tiende un puente entre la agricultura y la innovación. Más allá de los negocios, Bevon aboga por el liderazgo juvenil, la igualdad de género y la resiliencia climática, y representa a Granada en varias redes regionales e internacionales.



Financiado por  
la Unión Europea

## CONTEXTO

### Historia

Akata Farms fue fundada en 2016 por Bevon Chadel Charles, un agricultor de segunda generación e innovador en el sector agrícola. La explotación cuenta con varias ubicaciones fértiles, entre las que se incluye una de las primeras plantaciones de cacao de la isla. Partiendo de este legado, Akata Farms se ha convertido en una granja modelo moderna y autosostenible que integra los conocimientos tradicionales con la innovación. La empresa se fundó con un objetivo claro: transformar la agricultura en Granada y en el Caribe en general mediante la introducción de sistemas agrícolas estructurados, basados en datos y resilientes al clima.

Misión: Producir alimentos seguros, asequibles y de alta calidad mediante prácticas agrícolas sostenibles y climáticamente inteligentes.

Visión: Construir un ecosistema agrícola autosuficiente e innovador que fortalezca las economías rurales, empodere a los agricultores y conecte la agricultura con el turismo y los mercados globales.

### Posición en el mercado

La empresa se creó en respuesta a la necesidad de un sector agrícola más resiliente y eficiente en el Caribe, donde los altos niveles de importación de alimentos coexisten con una inversión insuficiente en la agricultura local. Akata Farms se posiciona como una empresa agroindustrial impulsada por la innovación que tiende puentes entre la agricultura, la tecnología y el turismo, al tiempo que promueve un crecimiento económico inclusivo.

### Relaciones con los pequeños agricultores

La empresa mantiene sólidas relaciones con los agricultores y las comunidades rurales mediante el intercambio de conocimientos, la promoción de una gestión agrícola estructurada y la introducción de herramientas digitales como su plataforma AkataGrow. También colabora con socios de desarrollo, instituciones de formación y organizaciones de financiación para reforzar su capacidad y ampliar su impacto. Además, la empresa está estableciendo vínculos con los sectores turístico y alimentario, especialmente a través de conceptos «de la granja a la mesa» e iniciativas de agroturismo.

## PRODUCTOS Y MERCADOS

### Productos principales

Akata Farms produce una amplia gama de productos agrícolas frescos, entre los que se incluyen cultivos de ciclo corto, hortalizas, frutas y, cada vez más, ganado y aves de corral. La granja hace hincapié en el uso de métodos de producción seguros y saludables, evitando insumos nocivos y centrándose en la sostenibilidad. Además de los productos frescos, la empresa tiene como objetivo desarrollar productos de valor añadido derivados de su producción agrícola, como aceites y salsas.

### Mercados principales

El mercado principal de Akata Farms es el mercado local de Granada, donde contribuye a mejorar el acceso a alimentos frescos y asequibles. Al mismo

tiempo, la empresa está explorando activamente oportunidades en el sector turístico, incluyendo el suministro a negocios de hostelería y el desarrollo de experiencias en la granja.

### Servicios principales

Más allá de la producción, la empresa ofrece servicios relacionados con la implantación de la agricultura sostenible, la gestión de la tierra, la formación, los productos digitales y la innovación agrícola. También está desarrollando soluciones clave de agricultura digital a través de su plataforma AkataGrow, que ayuda a los agricultores a realizar un seguimiento de las operaciones y a mejorar la eficiencia.





**INTRODUCING**  
**AkataGrow**

THE SMART PLATFORM FOR MODERN FARMERS.

AkataGrow is a digital farm management platform that helps farmers plan, track, manage and grow their farms — and connects them to the financing they need to scale.

**THE GAP WE'RE SOLVING**

- Most farmers don't have proper records.
- Lack of data makes it hard to measure profit and plan.
- No proper records, no credibility, no access to loans.
- Great farmers, limited opportunities to grow.

**AKATAGROW IS THE BRIDGE FROM FARM TO BANK.**

We help farmers become organized, bankable and investment-ready.



- Build strong farm records
- Track performance in real time
- Make smarter decisions
- Gain access to financing
- Scale your farm with confidence

**KEY FEATURES**

- Farm Management:** Plan your crops, land, and activities with ease.
- Record Keeping:** Track expenses, income, labor, and inputs.
- Performance Insights:** Get real-time reports and analytics to grow better.
- Document Vault:** Store important documents securely.
- Farm To Bank:** Access loans and opportunities with verified records.

**Launching Soon!**  
The future of farming is smart, organized and connected.

**Be Ready. Farm Smart. Grow Big.**

[www.akatagrow.com](http://www.akatagrow.com)

Brought to you by



**AKATA FARMS**  
BUILD THE SOIL. BUILD THE FUTURE.

## INNOVACIONES: HITOS Y PLANES DE EXPANSIÓN

### Hitos

Desde su creación, Akata Farms ha alcanzado varios hitos importantes en los ámbitos financiero, tecnológico y de desarrollo de capacidades. La empresa ha conseguido acceder con éxito a subvenciones y oportunidades de inversión, entre las que se incluyen fondos de ayuda por la COVID-19 y programas dirigidos a mujeres emprendedoras. Estos recursos han permitido la instalación de sistemas de riego y el fortalecimiento de las operaciones agrícolas.

Una innovación clave del negocio es el desarrollo de AkataGrow, una plataforma digital diseñada para

ayudar a los agricultores a realizar un seguimiento de su producción, mejorar la toma de decisiones y facilitar su acceso a la financiación. Esto refleja el enfoque más amplio de la empresa de integrar la tecnología en la agricultura para aumentar la eficiencia y la resiliencia.

Akata Farms también ha realizado importantes inversiones en el desarrollo de competencias, participando en programas de formación regionales e internacionales centrados en la sostenibilidad, la elaboración de modelos de negocio y la resiliencia climática. Estas experiencias han ayudado a la empresa a pasar de un modelo agrícola tradicional a un negocio agrícola estructurado y basado en datos.

### Necesidades de ampliación

La empresa tiene ambiciosos planes de expansión, entre los que se incluye la ampliación de sus operaciones para hacer frente a las importaciones regionales. La empresa espera adquirir entre 100 y aproximadamente 1.300 acres en el Caribe. Esta expansión incluirá el desarrollo de explotaciones avícolas y ganaderas a gran escala, así como sistemas de producción de cultivos diversificados en entornos

protegidos, todo ello en consonancia con su objetivo de alcanzar la autosuficiencia total.

Para respaldar este crecimiento, Akata Farms necesita apoyo técnico adicional, que incluya tecnologías agrícolas avanzadas y sistemas poscosecha, así como una financiación paciente y flexible que refleje las realidades de la producción agrícola. Unos marcos normativos favorables y el desarrollo continuo de capacidades también serán fundamentales para garantizar su éxito a largo plazo.

## FACTORES DE ÉXITO Y LECCIONES APRENDIDAS

El éxito de Akata Farms puede atribuirse a un liderazgo sólido, una visión clara y un compromiso con la innovación y la sostenibilidad. El hecho de que la empresa se centrara desde el principio en formalizar sus operaciones mediante el registro legal, el mantenimiento de registros y la disciplina financiera ha sido esencial para generar credibilidad y acceder a oportunidades de financiación.

Una de las lecciones clave aprendidas es la importancia de la documentación y de las prácticas empresariales estructuradas. El mantenimiento de registros precisos ha permitido a la empresa demostrar su rendimiento, comprender sus retos y posicionarse para atraer inversiones. Otra lección importante es que los modelos de financiación tradicionales a menudo no se adaptan bien a la agricultura, lo que pone de relieve la necesidad de

soluciones financieras más flexibles y específicas para cada contexto.

La experiencia de Akata Farms también muestra que alinear las actividades empresariales con prioridades globales como la resiliencia climática, la igualdad de género y el desarrollo sostenible puede abrir las puertas a la financiación y a las alianzas. Al mismo tiempo, la empresa ha demostrado que el desarrollo de capacidades y el conocimiento son tan importantes como los recursos financieros para lograr el crecimiento.

En general, Akata Farms ilustra cómo la combinación de la agricultura, la tecnología y la participación comunitaria puede crear un modelo de negocio resiliente y escalable capaz de contribuir a la seguridad alimentaria y al desarrollo económico en el Caribe.



Bevon Charles - Joven agricultora del año 2024 de la OEAO



El perfil empresarial se ha elaborado como parte de la Serie del IICA-COLEAD sobre las Empresas Agroalimentarias del Caribe y cuenta con el apoyo del programa Fit For Market Plus, ejecutados por COLEAD en el marco de la Cooperación al Desarrollo entre la Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OEACP) y la Unión Europea (UE).

Esta publicación ha sido elaborada con el apoyo financiero de la UE y la OEACP. El contenido es responsabilidad exclusiva de COLEAD y de IICA, y en ningún caso debe considerarse que refleja las opiniones de la UE o de la OEACP.