



FICHE D'ENTREPRISE



AKATA FARMS

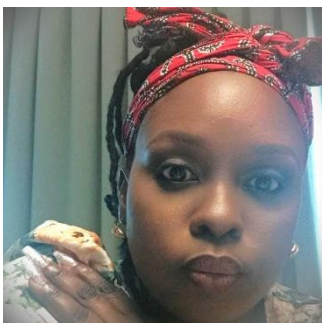
Grenade

[Site web](#)

À PROPOS DE AKATA FARMS

- **Statut de l'entreprise :** Entreprise privée.
- **Année d'enregistrement :** 2016.
- **Nombre d'employés:** 15 employés.
- **Secteur d'activité:** Agroalimentaire.

Bevon Chadel Charles – Fondatrice



Bevon Chadel Charles est une entrepreneuse grenadienne et une innovatrice dans le domaine agricole qui œuvre en faveur d'une agriculture durable et d'une croissance économique inclusive. En tant que fondatrice et PDG d'Akata Farms, elle combine des pratiques adaptées au climat, des outils numériques et la gestion des terres pour autonomiser les agriculteurs et renforcer les économies rurales. Elle a développé AkataGrow, une plateforme qui aide les agriculteurs à suivre et à améliorer leurs activités tout en élargissant leur accès au financement. Forte d'une expérience dans le commerce international, l'intelligence artificielle et le développement durable, son travail fait le pont entre l'agriculture et l'innovation. Au-delà du monde des affaires, Bevon milite en faveur du leadership des jeunes, de l'égalité des sexes et de la résilience climatique, représentant la Grenade au sein de plusieurs réseaux régionaux et internationaux.

CONTEXTE

Historique

Akata Farms a été fondée en 2016 par Bevon Chadel Charles, agriculteur de deuxième génération et innovateur dans le domaine agricole. L'exploitation s'étend sur plusieurs sites fertiles, dont l'une des premières plantations de cacao de l'île. S'appuyant sur cet héritage, Akata Farms s'est transformée en une exploitation modèle moderne et autosuffisante, alliant savoir-faire traditionnel et innovation. L'entreprise a été fondée avec un objectif clair : transformer l'agriculture à la Grenade et dans l'ensemble des Caraïbes en introduisant des systèmes agricoles structurés, fondés sur les données et résilients au changement climatique.

Mission : Produire des aliments sûrs, abordables et de haute qualité grâce à des pratiques agricoles durables et intelligentes face au climat.

Vision : Construire un écosystème agricole autosuffisant et innovant qui renforce les économies rurales, autonomise les agriculteurs et relie l'agriculture au tourisme et aux marchés mondiaux.

Position sur le marché

L'entreprise a été créée pour répondre au besoin d'un secteur agricole plus résilient et plus efficace dans les Caraïbes, où un niveau élevé d'importations alimentaires coexiste avec un sous-investissement dans l'agriculture locale. Akata Farms se positionne comme une entreprise agroalimentaire axée sur l'innovation qui fait le lien entre l'agriculture, la technologie et le tourisme tout en favorisant une croissance économique inclusive.

Relations avec les petits exploitants

L'entreprise entretient des relations solides avec les agriculteurs et les communautés rurales en partageant ses connaissances, en promouvant une gestion agricole structurée et en introduisant des outils numériques tels que sa plateforme AkataGrow. Elle collabore également avec des partenaires de développement, des organismes de formation et des organismes de financement afin de renforcer ses capacités et d'étendre son impact. De plus, l'entreprise développe des liens avec les secteurs du tourisme et de l'alimentation, notamment à travers des concepts « de la ferme à la table » et des initiatives d'agrotourisme.

PRODUITS ET MARCHÉS

Principaux produits

Akata Farms produit une gamme de produits agricoles frais, comprenant des cultures de courte durée, des légumes, des fruits et, de plus en plus, du bétail et de la volaille. L'exploitation privilégie des méthodes de production sûres et saines, en évitant les intrants nocifs et en mettant l'accent sur la durabilité. Outre les produits frais, l'entreprise vise à développer des produits à valeur ajoutée issus de sa production agricole, tels que des huiles et des sauces.

Principaux marchés

Le marché principal d'Akata Farms est le marché local de la Grenade, où elle contribue à améliorer l'accès à

une alimentation fraîche et abordable. Parallèlement, l'entreprise explore activement des opportunités dans le secteur du tourisme, notamment en approvisionnant les établissements hôteliers et en développant des expériences à la ferme.

Principaux services

Au-delà de la production, l'entreprise propose des services liés aux installations agricoles durables, à la gestion des terres, à la formation, aux produits numériques et à l'innovation agricole. Elle développe également des solutions agricoles numériques clés via sa plateforme AkataGrow, qui aide les agriculteurs à suivre leurs opérations et à améliorer leur efficacité.





AKATA FARMS
BUILD THE SOIL. BUILD THE FUTURE.

INTRODUCING

AkataGrow

THE SMART PLATFORM FOR MODERN FARMERS.

AkataGrow is a digital farm management platform that helps farmers plan, track, manage and grow their farms — and connects them to the financing they need to scale.





THE GAP WE'RE SOLVING

?

Most farmers don't have proper records.

📊

Lack of data makes it hard to measure profit and plan.

🏦

No proper records, no credibility, no access to loans.

👨‍🌾

Great farmers, limited opportunities to grow.

AKATAGROW IS THE BRIDGE FROM FARM TO BANK.

We help farmers become organized, bankable and investment-ready.

YOUR FARM



AkataGrow

DATA, RECORDS, INSIGHTS.



THE BANK



- ✔ Build strong farm records
- ✔ Track performance in real time
- ✔ Make smarter decisions
- ✔ Gain access to financing
- ✔ Scale your farm with confidence

KEY FEATURES

Farm Management

Plan your crops, land, and activities with ease.

Record Keeping

Track expenses, income, labor, and inputs.

Performance Insights

Get real-time reports and analytics to grow better.

Document Vault

Store important documents securely.

Farm To Bank

Access loans and opportunities with verified records.

Launching Soon!
The future of farming is smart, organized and connected.

Be Ready. Farm Smart. Grow Big.

www.akatagrow.com

Brought to you by



AKATA FARMS
BUILD THE SOIL. BUILD THE FUTURE.

INNOVATIONS : JALONS ET PLANS D'EXPANSION

Jalons

Depuis sa création, Akata Farms a franchi plusieurs étapes importantes dans les domaines de la finance, de la technologie et du renforcement des capacités. L'entreprise a réussi à obtenir des subventions et à saisir des opportunités d'investissement, notamment des aides financières liées à la COVID-19 et des programmes destinés aux femmes entrepreneurs. Ces ressources ont permis l'installation de systèmes d'irrigation et le renforcement des activités agricoles.

L'une des innovations clés de l'entreprise est le développement d'AkataGrow, une plateforme numérique conçue pour aider les agriculteurs à suivre leur production, à améliorer leur prise de décision et à faciliter leur accès au financement. Cela reflète

l'approche globale de l'entreprise, qui consiste à intégrer la technologie dans l'agriculture afin d'accroître l'efficacité et la résilience.

Akata Farms a également investi de manière significative dans le développement des compétences, en participant à des programmes de formation régionaux et internationaux axés sur la durabilité, la modélisation d'entreprise et la résilience climatique. Ces expériences ont aidé l'entreprise à passer d'un modèle agricole traditionnel à une agro-industrie structurée et fondée sur les données.

Besoins pour l'expansion

L'entreprise a des projets d'expansion ambitieux, notamment l'extension de ses activités pour faire face aux importations régionales. Elle espère acquérir 100



acres à la Grenade pour atteindre environ 1 300 acres dans l'ensemble des Caraïbes. Cette expansion inclura le développement d'élevages avicoles et bovins à grande échelle, ainsi que des systèmes de production végétale diversifiés en environnement protégé, le tout en accord avec son objectif d'atteindre une autosuffisance totale.

Pour soutenir cette croissance, Akata Farms a besoin d'un soutien technique supplémentaire, notamment en matière de technologies agricoles de pointe et de systèmes de post-récolte, ainsi que d'un financement patient et flexible qui tienne compte des réalités de la production agricole. Des cadres politiques favorables et un renforcement continu des capacités seront également essentiels pour assurer son succès à long terme.

FACTEURS DE RÉUSSITE ET ENSEIGNEMENTS TIRÉS

Le succès d'Akata Farms tient à un leadership fort, à une vision claire et à un engagement en faveur de l'innovation et du développement durable. L'importance accordée dès le départ par l'entreprise à la formalisation de ses activités – par le biais de l'enregistrement légal, de la tenue de registres et de la discipline financière – s'est avérée essentielle pour asseoir sa crédibilité et accéder à des sources de financement.

L'une des principales leçons tirées est l'importance de la documentation et de pratiques commerciales structurées. La tenue de registres précis a permis à l'entreprise de démontrer ses performances, de comprendre ses défis et de se positionner pour attirer des investissements. Une autre leçon importante est que les modèles de financement traditionnels ne sont souvent pas bien adaptés à l'agriculture, ce qui

souligne la nécessité de solutions financières plus flexibles et adaptées au contexte.

L'expérience d'Akata Farms montre également qu'aligner les activités commerciales sur des priorités mondiales telles que la résilience climatique, l'égalité des sexes et le développement durable peut ouvrir la voie à des financements et à des partenariats. Parallèlement, l'entreprise a démontré que le renforcement des capacités et les connaissances sont tout aussi importants que les ressources financières pour assurer la croissance.

Dans l'ensemble, Akata Farms illustre comment la combinaison de l'agriculture, de la technologie et de l'engagement communautaire peut créer un modèle d'entreprise résilient et évolutif, capable de contribuer à la sécurité alimentaire et au développement économique dans les Caraïbes



Bevon Charles - Jeune agricultrice de l'année 2024 de l'OECS



Cette fiche d'entreprise a été développée dans le cadre de la Série IICA-COLEAD sur les entreprises agroalimentaires des Caraïbes soutenue par le programme Fit For Market Plus. Fit For Market Plus est mis en oeuvre par le COLEAD dans le cadre de la coopération au développement entre l'Organisation des Etats d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (OEACP) et l'Union européenne (UE).

Cette publication a été produite avec le soutien financier de l'UE et de l'OEACP. Son contenu relève de la seule responsabilité du COLEAD et de la IICA et ne peut en aucun cas être considéré comme reflétant la position de l'UE ou de l'OEACP.