



PERFIL EMPRESARIAL



The Plant Doctor

San Vicente y las Granadinas

[Sitio web](#)

SOBRE THE PLANT DOCTOR

- **Año de registro:** 2022.
- **Número de empleados:** 2 empleados.
- **Sector de negocios:** Agroindustria.
- **Misión:** Desarrollar insumos agrícolas ecológicos de producción local que mejoren la salud del suelo, fomenten prácticas agrícolas sostenibles y reduzcan la dependencia de los productos agrícolas importados.
- **Visión:** Contribuir a la seguridad alimentaria y la soberanía alimentaria en San Vicente y las Granadinas y en todo el Caribe mediante soluciones agrícolas basadas en la ciencia y sostenibles desde el punto de vista medioambiental.

Gordon Shallow – Fundador



Gordon Shallow es fitopatólogo con más de quince años de experiencia. Su interés por la agricultura comenzó en el instituto a través de la jardinería y la agricultura prácticas, lo que le valió un doble premio del Caribbean Examination Council por su excelencia en ciencias de los cultivos y animales. En 2005, obtuvo una licenciatura en Fitopatología por la Universidad Nacional Chung Hsing. Al regresar a San Vicente y las Granadinas, ocupó el cargo de supervisor de extensión rural en el Ministerio de Agricultura y, posteriormente, el de conservador del Jardín Botánico de San Vicente y las Granadinas, el jardín botánico más antiguo del hemisferio occidental. También contribuyó a la creación de la Red de Jardines Botánicos del Caribe y América Central (Botanical Bridges).



Financiado por
la Unión Europea

CONTEXTO

Historia

The Plant Doctor fue fundada por Gordon Shallow en 2015, mientras ocupaba el cargo de conservador del Jardín Botánico de San Vicente y las Granadinas. Inicialmente, la empresa operaba como consultoría dedicada a promover el compostaje, las alternativas de fertilizantes orgánicos y las prácticas de gestión sostenible del suelo. Durante la pandemia de COVID-19, las interrupciones en las cadenas de suministro internacionales provocaron una escasez de fertilizantes importados y otros insumos agrícolas. Consciente de los riesgos que esto suponía para la producción local de alimentos, Gordon registró oficialmente la empresa en 2022 y amplió su actividad a la fabricación de insumos agrícolas orgánicos de producción local. La empresa desarrolla ahora productos utilizando materiales orgánicos y subproductos agrícolas disponibles localmente, transformando los flujos de residuos en soluciones de valor añadido para los agricultores.

Posición en el mercado

The Plant Doctor presta servicio a agricultores y productores que buscan alternativas a los fertilizantes y pesticidas sintéticos. A través de su énfasis en la salud del suelo, los insumos orgánicos y las materias primas de origen local, la empresa contribuye a los esfuerzos por fortalecer la producción agrícola sostenible y reducir la dependencia de los insumos agrícolas importados.

Relaciones con los pequeños agricultores

The Plant Doctor trabaja directamente con los agricultores suministrándoles fertilizantes orgánicos, compost, sustratos para macetas y productos fitosanitarios. La empresa también obtiene residuos orgánicos de procesadores agrícolas locales y otros proveedores para utilizarlos en sus procesos de producción. Además de suministrar productos, la empresa promueve el intercambio de conocimientos y la concienciación sobre prácticas agrícolas sostenibles a través de su experiencia técnica en fitosanidad y gestión del suelo.

PRODUCTOS Y MERCADOS

Productos principales

The Plant Doctor produce una gama de insumos agrícolas orgánicos diseñados para mejorar la fertilidad del suelo y la salud de las plantas. Su cartera de productos incluye compost orgánico elaborado a partir de residuos alimentarios, cáscaras de huevo, hojas, hierba y otros materiales biodegradables. Otros productos son una mezcla orgánica para macetas, un producto de calcio soluble en agua de origen orgánico y un producto fitosanitario 3 en 1 que actúa como fungicida, bactericida e insecticida.

Mercados principales

El mercado principal de The Plant Doctor es San Vicente y las Granadinas, donde sus productos son utilizados por agricultores, jardineros y productores agrícolas. La empresa también tiene la ambición de expandir su alcance por toda la región del Caribe. Al apoyar la producción agrícola local, la empresa contribuye indirectamente a las cadenas de suministro alimentario que abastecen a hogares, restaurantes, hoteles y otros establecimientos de restauración.

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**

**BIO-BOOST
CONCENTRATE**



THE PLANT DOCTOR

- Faster Germination
- Essential Micronutrients
- Increased Growth
- Drought Tolerance
- Use on all plants

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**

TRIPLE GUARD



THE PLANT DOCTOR

- Fungicide
- Bactericide
- Insecticide
- No residual effect
- Use on all plants

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**

**FROM THE GARDEN
TO YOUR TABLE**



THE PLANT DOCTOR

- Unique Blend
- Perfect for Seeds
- Perfect for Repotting
- Use on Raised Beds
- Micronutrients

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**

**FROM THE GARDEN
TO YOUR TABLE**



THE PLANT DOCTOR

- Unique Blend
- Improves Soil
- Improve Water Retention
- Improve Air Flow
- Micronutrients

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

INNOVACIONES: HITOS Y PLANES DE EXPANSIÓN

Hitos

Un hito importante en el desarrollo de la empresa fue su transición de los servicios de consultoría a la producción de insumos agrícolas ecológicos en respuesta a las interrupciones de la cadena de suministro experimentadas durante la pandemia de COVID-19. La empresa desarrolló con éxito varios productos utilizando materiales ecológicos de origen local, entre los que se incluyen compost, fertilizantes a base de pescado, sustratos para macetas y productos fitosanitarios.

En 2022, Gordon Shallow participó en el Programa de Incubadora de Emprendedores Ecológicos del Caribe Oriental, donde The Plant Doctor recibió reconocimiento por su innovación y desarrollo empresarial. La empresa obtuvo premios, entre ellos

el de Mejor Presentación en Vídeo y un reconocimiento a la excelencia dentro del programa, junto con apoyo en forma de financiación inicial del Instituto Global de Crecimiento Verde. Estos recursos han contribuido a la adquisición de equipos, la mejora de los envases y la expansión del negocio.

Necesidades de mejora

A medida que el negocio crece, surgen oportunidades para ampliar la capacidad de producción, mejorar el embalaje, reforzar los sistemas de garantía de calidad, aumentar el acceso al mercado y obtener financiación adicional para respaldar la ampliación. Un mayor apoyo técnico y los procesos de certificación también pueden contribuir a la futura expansión regional.

FACTORES DE ÉXITO Y LECCIONES APRENDIDAS

El éxito de The Plant Doctor se basa en la combinación de conocimientos científicos, resolución práctica de problemas y un compromiso con la agricultura sostenible. Al responder a retos como la escasez de fertilizantes y el deterioro de la salud del suelo, la empresa ha desarrollado soluciones relevantes a nivel local que apoyan a los agricultores y refuerzan la resiliencia agrícola.

Una lección importante que se desprende de la experiencia de la empresa es el valor de construir un negocio sobre una planificación sólida, un buen

mantenimiento de registros y una comprensión clara de las necesidades del mercado. Otra lección es que la adopción de nuevas tecnologías y productos por parte de los agricultores a menudo requiere tiempo, demostraciones y el fomento de la confianza. La experiencia de The Plant Doctor ha demostrado que las innovaciones desarrolladas a nivel local pueden desempeñar un papel importante en la mejora de la seguridad alimentaria, la reducción de los residuos medioambientales y el apoyo a sistemas agrícolas más sostenibles.



El perfil empresarial se ha elaborado como parte de la Serie del IICA-COLEAD sobre las Empresas Agroalimentarias del Caribe y cuenta con el apoyo del programa Fit For Market Plus, ejecutados por COLEAD en el marco de la Cooperación al Desarrollo entre la Organización de Estados de África, el Caribe y el Pacífico (OEACP) y la Unión Europea (UE).

Esta publicación ha sido elaborada con el apoyo financiero de la UE y la OEACP. El contenido es responsabilidad exclusiva de COLEAD y de IICA, y en ningún caso debe considerarse que refleja las opiniones de la UE o de la OEACP.