



FICHE D'ENTREPRISE



The Plant Doctor

Saint-Vincent-et-les-Grenadines

[Site web](#)

À PROPOS DE THE PLANT DOCTOR

- **Année d'enregistrement** : 2022.
- **Nombre d'employés** : 2 employés.
- **Secteur d'activité** : Agroalimentaire.
- **Mission** : Développer des intrants agricoles biologiques produits localement qui améliorent la santé des sols, favorisent des pratiques agricoles durables et réduisent la dépendance vis-à-vis des produits agricoles importés.
- **Vision** : Contribuer à la sécurité alimentaire et à la souveraineté alimentaire à Saint-Vincent-et-les-Grenadines et dans l'ensemble des Caraïbes grâce à des solutions agricoles fondées sur la science et respectueuses de l'environnement.

Gordon Shallow – Fondateur



Gordon Shallow est un phytopathologiste fort de plus de quinze ans d'expérience. Son intérêt pour l'agriculture a commencé au lycée grâce à la pratique du jardinage et de l'agriculture, ce qui lui a valu un double prix décerné par le Caribbean Examination Council pour son excellence en sciences végétales et animales. En 2005, il a obtenu une licence en phytopathologie à l'université nationale Chung Hsing. De retour à Saint-Vincent-et-les-Grenadines, il a occupé le poste de superviseur de la vulgarisation agricole au ministère de l'Agriculture, puis celui de conservateur des jardins botaniques de Saint-Vincent-et-les-Grenadines, le plus ancien jardin botanique de l'hémisphère occidental. Il a également contribué à la création du Réseau des jardins botaniques des Caraïbes et d'Amérique centrale (Botanical Bridges).



Financé par
l'Union européenne

CONTEXTE

Historique

The Plant Doctor a été fondé par Gordon Shallow en 2015 alors qu'il occupait le poste de conservateur des Jardins botaniques de Saint-Vincent-et-les-Grenadines. À ses débuts, l'entreprise fonctionnait comme un cabinet de conseil promouvant le compostage, les alternatives aux engrais chimiques et les pratiques de gestion durable des sols. Pendant la pandémie de COVID-19, les perturbations des chaînes d'approvisionnement internationales ont entraîné des pénuries d'engrais importés et d'autres intrants agricoles. Conscient des risques que cela représentait pour la production alimentaire locale, Gordon a officiellement enregistré l'entreprise en 2022 et a étendu ses activités à la fabrication d'intrants agricoles biologiques produits localement. L'entreprise développe désormais des produits à partir de matières organiques et de sous-produits agricoles disponibles localement, transformant les flux de déchets en solutions à valeur ajoutée pour les agriculteurs.

Position sur le marché

The Plant Doctor s'adresse aux agriculteurs et aux producteurs à la recherche d'alternatives aux engrais et pesticides synthétiques. En mettant l'accent sur la santé des sols, les intrants biologiques et les matières premières d'origine locale, l'entreprise contribue aux efforts visant à renforcer la production agricole durable et à réduire la dépendance vis-à-vis des intrants agricoles importés.

Relations avec les petits exploitants

The Plant Doctor travaille directement avec les agriculteurs en leur fournissant des engrais biologiques, du compost, des terreaux et des produits phytosanitaires. L'entreprise s'approvisionne également en déchets organiques auprès d'industriels agroalimentaires locaux et d'autres fournisseurs pour les utiliser dans ses processus de production. Outre la fourniture de produits, l'entreprise favorise le partage des connaissances et la sensibilisation aux pratiques agricoles durables grâce à son expertise technique en matière de santé des plantes et de gestion des sols.

PRODUITS ET MARCHÉS

Principaux produits

The Plant Doctor produit une gamme d'intrants agricoles biologiques conçus pour améliorer la fertilité des sols et la santé des plantes. Son portefeuille de produits comprend du compost biologique fabriqué à partir de déchets alimentaires, de coquilles d'œufs, de feuilles, d'herbe et d'autres matériaux biodégradables. Parmi les autres produits, on trouve un terreau biologique, un produit à base de calcium soluble dans l'eau d'origine biologique et un produit phytosanitaire 3-en-1 qui agit comme fongicide, bactéricide et insecticide.

Principaux marchés

Le marché principal de The Plant Doctor est Saint-Vincent-et-les-Grenadines, où ses produits sont utilisés par les agriculteurs, les jardiniers et les producteurs agricoles. L'entreprise a également pour ambition d'étendre sa présence à l'ensemble de la région des Caraïbes. En soutenant la production agricole locale, l'entreprise contribue indirectement aux chaînes d'approvisionnement alimentaire qui approvisionnent les ménages, les restaurants, les hôtels et d'autres établissements de restauration.

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**



**BIO-BOOST
CONCENTRATE**



- Faster Germination
- Essential Micronutrients
- Increased Growth
- Drought Tolerance
- Use on all plants

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**



TRIPLE GUARD



- Fungicide
- Bactericide
- Insecticide
- No residual effect
- Use on all plants

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**



**FROM THE GARDEN
TO YOUR TABLE**



- Unique Blend
- Perfect for Seeds
- Perfect for Repotting
- Use on Raised Beds
- Micronutrients

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

**#1 PARTNER
IN YOUR
ORGANIC GARDEN
CARE**



**FROM THE GARDEN
TO YOUR TABLE**



- Unique Blend
- Improves Soil
- Improve Water Retention
- Improve Air Flow
- Micronutrients

**SOW.
PROTECT.
FERTILIZE.**

INNOVATIONS : JALONS ET PLANS D'EXPANSION

Jalons

Une étape majeure dans le développement de l'entreprise a été sa transition des services de conseil vers la production d'intrants agricoles biologiques, en réponse aux perturbations de la chaîne d'approvisionnement subies pendant la pandémie de COVID-19. L'entreprise a développé avec succès plusieurs produits à partir de matières premières biologiques locales, notamment du compost, des engrais à base de poisson, des terreaux et des produits phytosanitaires.

En 2022, Gordon Shallow a participé au programme Eastern Caribbean Greenpreneurs Incubator, dans le cadre duquel The Plant Doctor a été récompensé pour son innovation et son développement commercial. L'entreprise a remporté des prix, notamment celui de

la meilleure présentation vidéo et une distinction pour l'excellence au sein du programme, ainsi qu'un soutien financier de démarrage de la part du Global Green Growth Institute. Ces ressources ont contribué à financer l'acquisition d'équipements, l'amélioration des emballages et l'expansion de l'activité.

Besoins pour l'expansion

À mesure que l'entreprise se développe, des opportunités s'offrent pour accroître la capacité de production, améliorer les emballages, renforcer les systèmes d'assurance qualité, élargir l'accès au marché et obtenir des financements supplémentaires pour soutenir la mise à l'échelle. Un soutien technique accru et des processus de certification pourraient également favoriser une future expansion régionale.

FACTEURS DE RÉUSSITE ET ENSEIGNEMENTS TIRÉS

Le succès de The Plant Doctor repose sur la combinaison d'une expertise scientifique, d'une approche pratique de la résolution des problèmes et d'un engagement en faveur de l'agriculture durable. En répondant à des défis tels que la pénurie d'engrais et la dégradation de la santé des sols, l'entreprise a développé des solutions adaptées au contexte local qui soutiennent les agriculteurs et renforcent la résilience agricole.

L'une des leçons importantes tirées de l'expérience de l'entreprise est l'importance de fonder une activité sur

une planification rigoureuse, une tenue rigoureuse des registres et une compréhension claire des besoins du marché. Une autre leçon est que l'adoption de nouvelles technologies et de nouveaux produits par les agriculteurs nécessite souvent du temps, des démonstrations et l'établissement d'une relation de confiance. L'expérience de The Plant Doctor a montré que les innovations développées localement peuvent jouer un rôle important dans l'amélioration de la sécurité alimentaire, la réduction des déchets environnementaux et le soutien à des systèmes agricoles plus durables.



Financé par
l'Union européenne

Cette fiche d'entreprise a été développée dans le cadre de la Série IICA-COLEAD sur les entreprises agroalimentaires des Caraïbes soutenue par le programme Fit For Market Plus. Fit For Market Plus est mis en oeuvre par le COLEAD dans le cadre de la coopération au développement entre l'Organisation des Etats d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (OEACP) et l'Union européenne (UE).

Cette publication a été produite avec le soutien financier de l'UE et de l'OEACP. Son contenu relève de la seule responsabilité du COLEAD et de la IICA et ne peut en aucun cas être considéré comme reflétant la position de l'UE ou de l'OEACP.